ATELIER TECHNIQUE

E-COMMERCE AU JAPON : COMMENT VENDRE EN LIGNE AUX CONSOMMATEURS JAPONAIS ?

S'INFORMER / ÉCHANGER

10 mai 2017 Inscription avant le vendredi 5 mai 2017	**CCI de Région Hauts de France** 299 boulevard de Leeds 59777 - Lille	**50 € HT** **60 € TTC** Tarif par personne	**Capucine LIX** t. 03 59 56 22 03 c.lix@cci-international.net

Le e-commerce au Japon : Marques, Distributeurs, Market Place, Start Up, Bénéficiez de la richesse de nos expériences sur le marché japonais !

126,8 Millions d'habitants, dont 80% sont des e-consommateurs

Venez découvrir le marché japonais, et les différents canaux de distribution, leurs forces et faiblesses : **Le e-commerce garde le vent en poupe + 10 % en 2015.**

Nous déshabillerons pour vous le e-consommateur japonais ! Nous décrypterons pour vous son profil, son comportement d'achat, son agenda, ses codes culturels et les produits les plus plébiscités !

Puis nous vous apporterons des réponses concrètes à vos problématiques : proposer la bonne offre, au bon moment, en faisant le bon investissement… (e et m-commerce, référencement, market place, campagnes digitales, community management, CRM …) selon vos objectifs et votre budget.

INTERVENANTS :

- **Nicolas BONNARDEL**, Directeur Général de la CCI France-Japon
- **Philippe PAMART**, Spécialiste du e-commerce au Japon (Société GO TO JAPAN)

Modérateur : Frederick Warembourg, Responsable de projets Economie Numérique
Pôle Digital, CCI Grand Lille, Hauts de France

PROGRAMME :

10h15 – 10h30	Accueil café
10h30 - 11h15	Présentation et opportunités du marché japonais **Nicolas BONNARDEL**, Directeur Général - CCI France-Japon Comment vendre via le e-commerce au Japon **Philippe PAMART**, Directeur de la société GO TO JAPAN
11h15 - 12h00	Echanges entre les participants et les intervenants coordonnés par notre modérateur
13h30 – 17h00	Entretiens individuels (durée : 30 à 45 minutes) sur demande préalable

Partenaire(s)

CCI FRANCE JAPON 在日フランス商工会議所

CCI International Hauts-de-France

ATELIER TECHNIQUE
E-COMMERCE AU JAPON :
COMMENT VENDRE EN LIGNE AUX CONSOMMATEURS JAPONAIS ?

10 MAI 2017

BON DE COMMANDE A RENVOYER AVANT LE 5 MAI 2017

Merci de retourner par courrier ce bon de commande dûment complété, signé et visé, accompagné du chèque correspondant à :
CCI International Hauts de France, Capucine LIX, 299 boulevard de Leeds, 59777, LILLE
Merci d'adresser une copie par mail à l'adresse : c.lix@cci-international.net

Je soussigné (nom, prénom) :

Fonction :

agissant pour le compte de l'entreprise désignée ci-après :

Raison sociale :

N° de Siret : N° de TVA intracommunautaire :

Adresse :

Responsable du dossier : Fonction :

Téléphone fixe : Téléphone portable :

E-mail : Site internet :

Code NAF : Activité :

CA : CA export : Effectif :

☐Confirme ma participation à l'atelier technique « e-commerce et m-commerce au Japon : Comment vendre en ligne aux consommateurs japonais ? » et/ou aux rendez-vous individuels.
Je serai accompagné par M./Mme……..
Au tarif de : 50 € HT / 60 € TTC par personne

Je souhaite rencontrer en entretien individuel * :

- ☐ Nicolas BONNARDEL, Directeur Général de la CCIFJ
- ☐ Philippe PAMART, Spécialiste du e-commerce au Japon, société GO TO JAPAN

* *Inscriptions enregistrées par ordre de réception. Nombre de places limité.*

Je règle à CCI International Hauts de France avec le présent engagement le montant total TTC de la prestation, soit :

nombre de participants	Tarif unitaire	Total à régler
	X 60 € TTC	

Règlement par chèque à l'ordre de : CCI de Région Hauts de France
Règlement par virement sur le compte **IBAN FR76 1329 8002 5700 0201 0954 530** (BIC/ CMCIFR2A)

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

Souhaitez-vous en savoir plus sur les rendez-vous de networking organisés par les World Trade Centers Lille et Arras ? ☐ oui ☐ non

CCI International Hauts-de-France